

CURRICULUM



Sergio Eduardo Lynch

Santa Fé 1953 – Dto. Nº 3
(5900) Villa María
Córdoba
Teléfono 0353-154251739
Correo electrónico
sergiolynch52@gmail.com.ar

Información personal

Estado civil: Divorciado
Hijos: 2 (dos)
Nacionalidad: Argentino
D.N.I.: 22.663.190
Fecha de nac.: 24/06/72
Lugar de nac.: Villa María (Cba.)

Educación

- Egresado de la primaria Dr. Jose Bianco de Villa María AÑO 1983
- Egresado del Colegio Nacional de Villa María AÑO 1990
Título: "Perito Mercantil"
- Instituto AES Computación AÑO 1993
Título: "Operador de PC"
- Compañía de Seguros El Norte – CAPACITACIÓN AÑO 1997
Ramas Varias
- UTN San Francisco – CAPACITACIÓN AÑO 1998
Tema: "Interpretación de descriptores de Mercado"
- UTN San Francisco – CAPACITACIÓN AÑO 1999
Tema: "Marketing de Seguros y Técnicas de Venta"
- AEROBIC CENTER – CAPACITACIÓN AÑO 2003
Personal Trainer
- CIEP Villa María – CAPACITACIÓN AÑO 2007
Paramédico inicial
- CIEP Villa María – CAPACITACION AÑO 2011
Asistente en geriatría
- CIEP Villa María – CAPACITACION AÑO 2012
Paramédico Avanzado

Especialidad

Seguros: **Sector Comercial – Dto. Producción**

Experiencia profesional

- ✓ **01/10/1992** - Ingreso a la Compañía de Seguros El Norte S.A. Agencia Villa María – Cba.
Administración y atención al público
Comienzo en atención al público y archivo para de a poco ir interiorizándome en cotizaciones, toma de denuncias de siniestro y asesoramiento general.
- ✓ **01/04/1994** - Compañía de Seguro El Norte S.A. Agencia Villa María – Cba.
Caja y Administración Contable

En este período estoy a cargo de la cobranza en el mostrador como así también la recepción de liquidaciones de cobranza de los productores dependientes de la agencia.
También alcancé a realizar auditorías contables a productores dependientes de la agencia con resultados satisfactorios para la empresa.

✓ **01/10/1999** - Compañía de Seguros El Norte S.A. Agencia Villa María – Cba.

Soy Nombrado Encargado de Producción para Villa María y la zona de influencia de la Agencia.

En ese momento la compañía contaba con solo 9 productores dependientes de la agencia. Luego de realizar un plan de trabajo mi objetivo fue el de “reclutar” vendedores en nuestra zona de influencia. Hoy existen más de 50 productores-asesores que dependen de mi dirección y asesoramiento logrando de esta manera un incremento de un 300% en las primas totales emitidas por la agencia. Se logró, además, que la empresa alcance un mayor posicionamiento en el mercado zonal. También se trabajó sobre la publicidad y promoción en eventos regionales de importancia para la difusión de la marca.

Actualmente la empresa tiene su mayor primaje en Automotores pero se ha logrado aumentar el porcentaje de primas de otras ramas como por ejemplo Granizo que en los últimos años ha superado ampliamente los objetivos propuestos.

También realizo la suplencia del inspector de siniestros de la agencia y de la contaduría, en los periodos de licencias anuales, logrando un conocimiento bastante importante en el manejo y la liquidación de siniestros de varias ramas.

✓ **01/10/2013** – Compañía de Seguros El Norte S.A. Agencia Villa María – Cba.

Recibo poder general para representar a la compañía y me autorizan como firmante de cheques de la firma. Quedo a cargo de la dirección de parte del personal y un sector de la oficina.

✓ **01/05/2014** – Rio Uruguay Seguros Agencia Villa María – Cba.

Inicio mis servicios como comercial de Rio Uruguay Seguros y además opero a partir de este año como Organizador de seguros con matricula de mi pareja. Actualmente en este trabajo.

Actividades profesionales adicionales

Desde el año 1991 soy Instructor de Karate Do, habiendo recibido la validación como instructor por la F.A.K. en el año 1994. También en este año fui reconocido como “Deportista del Año” en el rubro Karate por el Círculo de Periodistas Deportivos de la ciudad de Villa María.

A partir del año 1999 estoy a cargo de la Escuela Shidokan de Karate Do para toda Pcia. de Córdoba

Perfil Personal

Soy una persona alegre, cordial, con mucha confianza en si mismo y capacidad de aprender y adaptarse a diferentes situaciones de manera rápida. Proactivo en mis actividades, siempre pensando en nuevas gestiones. Me gusta el contacto con la gente interactuar y generar ideas, proponer y desarrollar proyectos, innovar. Soy muy celoso de mis responsabilidades y considero muy importante el honor y el respeto tanto de las personas que me rodean como de las actividades que desarrollo.

Soy muy respetuoso y defensor del valor de la palabra dada.

Idiomas

Portugués

Objetivos

Mi objetivo personal es el crecimiento profesional en el ámbito laboral y la posibilidad de poder aplicar mis experiencias y conocimientos aprovechándolos al 100%.

Poseo un amplio conocimiento del interior de la provincia ya que por años he viajado por toda la región visitando y capacitando cuerpos de venta, lo que me ha brindado mucha experiencia en el manejo de personas relacionadas al área comercial y me gustaría dirigir y/o capacitar, tanto cuerpos de vta, como de administración.

Toda actividad donde haya algo que pueda aprovechar para enriquecer mis conocimientos será siempre de mi agrado.

La dirección y ejecución de proyectos y estrategias comerciales llevan mi preferencia en las gestiones que pudiera realizar.

Tiempo y ámbito

No poseo ningún tipo de problemas para acomodar los lugares y tiempos de mi trabajo, pudiendo adecuar mis horarios a los requerimientos necesarios.

Pretensiones Económicas

Las pretensiones económicas se negociarán de acuerdo al horario de trabajo, adicionales, etc.

Actividades independientes

También soy Personal Trainer y en mis tiempos libres me dedico al Fitness Salud; siendo un aficionado a la natación.

Cuando tengo oportunidad también desarrollo tareas de paramédico y asistente geriátrico.

Referencias

Laborales:

Marcelo Sibona – Productor/asesor de seguros (Etruria) –	tel 0353-4920250
Marcela Bozzi – Productor/asesor de seguros (Tancacha) -	tel 03571-460254
Guido Pellicioni – Productor/asesor de seguros (Villa María) –	tel 0353-4532032

Financieras:

Banco Macro – suc Villa María –	tel 0353-4534317
Tarjeta Naranja – suc Villa María –	tel 0353-4536087
Banco Hipotecario – suc Villa María –	tel 0353-4611623

Comerciales:

Musicalísimo – Villa María –	tel 0353-4533917
La Vieja Esquina – Villa María –	tel 0353-4529248

Personales:

Daniel Fissore – Villa María –	tel 0353-154280240
René Beccaria – Villa María –	tel 0353-156574293
Hebelen Beltramo – Villa María –	tel 0353- 154132226

Sergio E. Lynch
DNI: 22.663.190