

## **MI CURRICULUM VITAE**



**María Jimena BARRIO**

35 años, Argentina, Soltera. DNI 27315508

Fecha de nacimiento: 17.04.1979

Lugar de nacimiento: Argentina

CARLOS PELLEGRINI 2550 -º- (1702)

Ciudadela, Tres de Febrero, GBA Oeste, Argentina

Tel. (011) 47579244 / 1135090510

maria\_jimena\_barrio@yahoo.com.ar

maria\_jimena\_barrio@hotmail.com

### **Objetivo laboral**

**Sectores buscados:** Administrativo, Técnico, Gerencia General, Planeamiento comercial, Producción.

**Industrias buscadas:** Seguros.

**Objetivo Laboral:** Crecer e incrementar mis conocimientos dentro de una Empresa de Seguros.

Disponibilidad full-time lunes a viernes de 9 a 18 hs

## **Experiencia laboral**

**25.09.2014 –28.11.1014 / PARANA SEGR, Argentina. Seguros.**

EJECUTIVA DE CUENTAS. ATENCION AL PRODUCTOR- CAP. Atención al cliente. ATENCION TELEFONICA, VIA MAIL, Y PERSONALMENTE. MANTENCION DE LA CARTERA DE PRODUCTORES. COTIZACIONES.

**07.2013 - 03.2014 / RSA EL COMERCIO SEGUROS, Argentina. Seguros.**

CENTRO DE ATENCION AL PRODUCTOR- CAP. Atención al cliente. ATENCION TELEFONICA, VIA MAIL, Y PERSONALMENTE, SEGUIMIENTO DE LA POST. VENTA CON CARTERA DE PRODUCTOR ADJUDICADA.

**07.2011 - 07.2013 / EL COMERCIO SEGUROS - BRISTOL GROUP, Argentina. Seguros.**

SUSCRIPTORA TECNICA DE AUTOS INDIVIDUALES. Producción. ATENCION TECNICA TELEFONICA Y PERSONAL CON PRODUCTORES, COTIZACIONES. CIERRE DE OPERACIONES. EMISION.

**08.2008 - 07.2011 / EL COMERCIO SEGUROS - BRISTOL GROUP, Argentina. Seguros.**

RECEPCION Y CARGA DE SOLICITUDES. CARGA DE SOLICITUDES VIA CARGA WEB. ATENCION TELEFONICA Y PERSONALMENTE CON PRODUCTORES DE SEGUROS.

**06.2008 - 08.2008 / CNA ART, Argentina. Seguros.**

EJECUTIVA DE VENTAS DE ART. Comercial / Ventas. VENTA DE SEGUROS DE ART, A EMPRESAS DE TODO RUBRO, CON ATENCION TELEFONICA Y PERSONALMENTE! COTIZACION DE LAS MISMA, CIERRE DE CONTRATOS.

**06.2006 - 03.2008 / SURASSUR BROKER DE SEGUROS (GPO. MAPFRE), Argentina. Seguros.**

GESTORA JUNIOR. Comercial / Ventas. ATENCION COMERCIAL Y ADMINISTRATIVA DE LAS CARTERAS DE PRODUCTORES DE DIFERENTES CANALES DE ARGENTINA. Tareas Realizadas: Gestoría integral de cartera de productores referente a riesgos vinculados con automotores, riesgos varios (combinado familiar, integral de comercio, integral de consorcio, etc), mala praxis, transporte, A.R.T., Vida y Caución. Tareas Esporádicas: Emisión de pólizas, despacho y seguimiento de cuentas corrientes

**07.2005 - 06.2006 / ASV. Argentina Salud y Vida Cía. de Seguros S.A, Argentina. Seguros.**

Senior / Semi-Senior, Ejecutiva de Ventas. Comercial / Ventas. Venta de Seguros de Vida, Accidentes Personales y diferentes Planes de Beneficios. Control y mantenimiento de los clientes ya contratados. Confección de solicitudes, control de pagos e imputaciones de las correspondientes cuentas. Control de altas y bajas. Atención permanente al cliente.

**01.2001 - 07.2005 | Organización de Seguros EIS, Argentina. Seguros.**

Empleada Administrativa y Comercial (ENCARGADA DE . Seguros / Análisis de Siniestros. Tareas vs administrativas

Atención Técnica y Comercial de Seguros (cotización de ramas generales vs. automotores, recepción de siniestros, control de la papelería y seguimiento del mismo)

Atención personal y telefónica con importantes clientes de Productores.

Contacto directo, vía correo electrónico y telefónico con Cias. de seguros.

Emisión de pzas. confección de formularios y presupuestos, archivo, control y despacho de pzas.

Uso de cotizadores.

**02.1998 - 12.2000 | Cía. de Seguros VISIÓN S.A, Argentina. Seguros.**

Junior, Empleada Administrativa y Comercial. Administración. tareas administrativas y comerciales varias.

**Educación**

03.1999 - 12.2001 | CENT Nº1 SINDICATO DEL SEGURO, Argentina.

TECNICO SUPERIOR EN COMERCIALIZACIÓN DE SEGUROS, Graduado, Terciario. CERTIFICADOS Y TITULOS OBTENIDOS.

1º. AUXILIAR CONTABLE DE SEGUROS

2º. ANALISTA DE COMERCIALIZACIÓN DE SEGUROS.

3º. TITULO TECNICA EN COMERCIALIZACIÓN DE SEGUROS